

# FEDERICO CANCELLI



## INFORMAZIONI DI CONTATTO

✉ federicocancelli@hotmail.it

☎ +393289414249

📅 13 Mag, 1984

🌐 Italiana

## COMPETENZE

- - buone competenze comunicative acquisite durante le mie esperienze di direttore vendite, soprattutto nell'esposizione e nella presentazione dei nuovi progetti,
- - ottime capacità di mediazione e trattativa acquisite nelle relazioni con fornitori e clienti,
- -Spiccate capacità interpersonali acquisita nell'organizzazione di eventi sociali e ricreativi. Capacità di interagire con ciò che mi circonda grazie all'equitazione e alle arti marziali che mi hanno permesso di acquisire un equilibrio interiore e una certa dinamicità.
- Competenze organizzative e
- -Capacità di lavorare in gruppo maturata in molteplici situazioni in cui era indispensabile la gestionali collaborazione tra figure diverse,
- - sono in grado di sviluppare un'idea e portarla a termine seguendo tutte le fasi, riuscendo ad individuare il team di lavoro necessario e utile al mio progetto,
- -leadership (attualmente responsabile di un team di persone) ,
- -buone capacità di project manager, acquisite in entrambe le mie esperienze lavorative, con il raggiungimento degli obiettivi nel rispetto dei budget.
- -inventiva nel design.
- Capacità di sviluppare connessioni internazionali

## LINGUE

- Inglese | Livello intermedio

## DESCRIZIONE

Professionista della vendita al dettaglio proattivo e orientato al cliente, con oltre 4 anni di esperienza in negozi rinomati. Ha ricevuto 3 "Passion Awards" per aver fornito un servizio clienti eccezionale e ha superato costantemente gli obiettivi di KPI per i mystery shopper.

## ESPERIENZA

### FONDATORE

#### Spendthrift Brand.

Spendthrift -sviluppo immagine del brand e marketing, - posizionamento prodotto mercato Giappone ed Italia - selezione nuove collaborazioni con stylist, -sviluppo mood board, ricerca tessuto e tendenze, -ideazione, progettazione e sviluppo progetto, -selezione fornitori, -selezione team di lavoro, -relazioni con consulenti grafici e design, -gestione fornitori e sviluppo nuovi progetti, -ricerca e selezione rete vendita, -gestione team vendite.

### IMPIEGATO COMMERCIALE E SVILUPPO MARKETING

#### Italchimici S.r.l.. Trevi | Dic 2021 - Attuale

- Esperienza in gestione clienti e sviluppo marketing per incrementare vendite.
- Conoscenza approfondita del mercato e competenze nel lancio di nuovi prodotti.
- Collaborazione con team di marketing e vendite per raggiungere obiettivi aziendali.
- Capacità di analizzare dati di settore e identificare opportunità di crescita aziendale.

### IMPIEGATO DI CONCETTO SETTORE COMMERCIALE LIVELLO

#### AC2 edicalce spa.

responsabile qualità nella produzione calcestruzzo, -responsabile mezzi per la qualità e sicurezza, -preposto per la sicurezza, -relazione con la clientela e la direzione, -direttore di stabilimento, -venditore

## ISTRUZIONE

### PERITO ELETTRONICO E TELECOMUNICAZIONI

istituto tecnico industriale Leonardo Da Vinci.